

中国银行广东省分行社会招聘职位信息表

序号	部门	职位名称	职数	主要职责	任职资格
1	投资银行与资产管理部	高级经理	1	<p>(一) 牵头负责结构化融资、产业基金、股权投资、标准化资产业务、金融机构增信类、资本市场、股权投资类自营理财、资产证券化等投资银行业务的创新、操作模式开发、运营、推广；</p> <p>(二) 负责合作渠道拓展（包括券商、保险、基金等非银机构），整合客户资源并组织协调带领团队完成业务；负责进行投资银行业务的客户情况跟踪调研，研究各类市场的变动趋势和投资机会；</p> <p>(三) 具有基金、私募、投资公司等相关项目运作经验及资源。</p>	<p>(一) 至少具有8年以上在银行、券商、信托等金融机构或专业机构从事相应专业或管理工作，熟悉结构化融资业务及投行相关业务，具有较强的分析、调查、沟通能力，较强的组织能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>(二) 不超过40周岁，全日制硕士研究生及以上学历，专业为金融工程、精算、投资银行、资产管理等方向优先；</p> <p>(三) 具有团队或者机构管理者经验；</p> <p>(四) 具有注册会计师、律师资格者优先考虑。</p>
2	投资银行与资产管理部	客户经理-结构化融资	1	<p>(一) 负责银行理财对接信托、资管、一级/二级市场等金融创新业务和操作模式开发和运营，具有独立开发合作渠道，完成项目能力；</p> <p>(二) 负责合作渠道拓展（包括券商、保险、基金等非银机构），整合客户资源并完成业务；</p> <p>(三) 完成前期与客户及合作机构的沟通和谈判，并具有较强的组织协调能力，负责项目全流程申报和审批；</p> <p>(四) 负责对公客户结构化融资方案的个性化制作、协助客户营销；</p> <p>(五) 负责进行结构化融资业务的客户情况跟踪调研，研究各类市场的变动趋势和投资机会。</p>	<p>(一) 至少具有4年以上在银行、券商、信托等金融机构或专业机构从事相应专业或管理工作，熟悉结构化融资业务及投行相关业务，具有较强的分析、调查、沟通能力，较强的组织能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>(二) 不超过35周岁，全日制硕士研究生及以上学历，专业为金融工程、精算、投资银行、资产管理等方向优先；</p> <p>(三) 具有注册会计师、律师资格者优先考虑。</p>
3	投资银行与资产管理部	客户经理-股权投资	1	<p>(一) 负责产业基金业务模式的创新、推广、资产挖掘以及基金投资项目管理等；</p> <p>(二) 负责股权投资类自营理财业务（包括但不限于理财对接定向增发、理财对接PE合伙基金）等模式的创新、推广及资产挖掘等；</p> <p>(三) 具有基金、私募、投资公司等相关项目运作经验及资源。</p>	<p>(一) 至少具有4年以上在银行、券商、信托等金融机构或专业机构从事相应专业或管理工作，熟悉结构化融资业务及投行相关业务，具有较强的分析、调查、沟通能力，较强的组织能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>(二) 不超过35周岁，全日制硕士研究生及以上学历，专业为金融工程、精算、投资银行、资产管理等方向优先；</p> <p>(三) 具有注册会计师、律师资格者优先考虑。</p>
4	投资银行与资产管理部	产品经理-债券业务拓展	1	<p>(一) 负责组织全辖债券承销业务营销推广和业务宣传，牵头负责跨境债券业务营销拓展（海外债和熊猫债等）；</p> <p>(二) 负责全辖债券承销业务营销队伍专业培训；</p> <p>(三) 负责债券承销业务重点客户的拓展和维护，立足广东辐射周边地区，拓展各类分销金额机构客户债券分销以及投顾业务；</p> <p>(四) 统筹管理债券承销业务具体操作，包括客户服务方案、向总行申请、协助企业准备相关材料及报批、债券发行、分销及后续安排、协助客户完成信息披露、债券还本付息、债券分销交割以及投顾业务操作等。</p>	<p>(一) 至少具有4年以上在银行、券商、信托等金融机构或专业机构从事相应专业或管理工作，熟悉结构化融资业务及投行相关业务，具有较强的分析、调查、沟通能力，较强的组织能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>(二) 不超过35周岁，全日制硕士研究生及以上学历，专业为金融工程、精算、投资银行、资产管理等方向优先；</p> <p>(三) 具有注册会计师、律师资格者优先考虑。</p>
5	投资银行与资产管理部	产品经理-资产项目拓展	1	<p>(一) 负责资本市场业务产品创新研发及后评价、客户拓展、产品制度流程的制定及实施等；</p> <p>(二) 负责统筹全省客户资产证券化业务管理，包括筛选客户资产、协调中介机构、开展尽职调查、设计交易结构、制定产品方案、开展项目执行、组织项目材料申报及监管部门沟通协调，完成推介及发行等工作。</p>	<p>(一) 至少具有4年以上在银行、券商、信托等金融机构或专业机构从事相应专业或管理工作，熟悉结构化融资业务及投行相关业务，具有较强的分析、调查、沟通能力，较强的组织能力，既往工作业绩和表现良好；</p> <p>(二) 不超过35周岁，全日制硕士研究生及以上学历，专业为金融工程、精算、投资银行、资产管理等方向优先；</p> <p>(三) 具有注册会计师、律师资格者优先考虑。</p>

序号	部门	职位名称	职数	主要职责	任职资格
6	贸易金融部	产品经理-交易服务管理	1	<p>(一) 负责交易银行发展趋势、交易模式、交易产品等方面的信息收集、分析研究等,及时为我行交易银行的建设提供决策参考依据;</p> <p>(二) 负责根据产品研发创新有关管理规定和我行统一工作部署,结合客户需求等情况,开展对交易银行产品创新的论证、立项、申请、研发等工作,并开展新产品的宣传推广工作;</p> <p>(三) 负责根据我行业务应用系统管理有关规定,提出交易银行相关应用系统的需求,并配合相关部门开展系统开发、验证测试、推广应用等工作。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历,有丰富银行从业经验、客户资源的,可放宽至在职本科学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
7	贸易金融部	产品经理-市场推广	1	<p>(一) 负责一、二级市场福费廷以及其他同业贸易金融产品的市场调研与分析,包括收集整理内外部政策和市场信息,组织开展政策研究和产品市场调研,研究福费廷和同业贸易金融产品发展措施;</p> <p>(二) 负责组织开展一、二级市场福费廷以及其他同业贸易金融产品的营销推广工作,并指导和督促辖内行贯彻落实有关产品营销推广工作要求;</p> <p>(三) 负责同业贸易金融产品的创新和推广,包括制定创新计划,组织开展新产品的立项评估、设计和组合包装、系统测试、投产上市、宣传推广及后评价等工作。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历,有丰富银行从业经验、客户资源的,可放宽至在职本科学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
8	贸易金融部	中级经理-市场推广	1	<p>(一) 负责国际结算业务市场的分析调研,收集分析市场发展趋势、同业竞争状况、客户需求变化等情况,制定和完善我行国际结算营销策略和措施;</p> <p>(二) 负责分析存量客户结构及口袋份额变化情况,制定并调整各层级客户营销策略,并组织开展全辖特大型重点客户营销拓展,指导辖内行开展贸易金融产品线的市场营销及产品推广工作;</p> <p>(三) 负责牵头开展国际结算网上银行业务推广,分类制定国际结算网银客户营销计划及策略,指导辖内行开展国际结算网银客户营销工作。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历,有丰富银行从业经验、客户资源的,可放宽至在职本科学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
9	贸易金融部	中级经理-产品研发创新	1	<p>(一) 负责供应链产品和信用证、托收、汇出汇款融资业务等产品的创新工作,包括制定产品创新计划,组织开展产品市场调研,新产品的立项评估、设计和组合包装、系统测试、投产上市、宣传推广及后评价等工作;</p> <p>(二) 负责供应链融资电子化系统及相关电子化渠道的建设及运用推广工作,包括了解客户对供应链融资电子化系统的需求情况、系统的改进完善计划、系统的改造测试、宣传推广及后评价等工作;</p> <p>(三) 负责根据互联网和跨境电商等新兴业务领域的发展趋势,制定我行供应链业务在上述业务领域的发展计划和目标,并配合相关部门落实做好相关业务应用系统的立项、开发、测试、推广上线等工作。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历,有丰富银行从业经验、客户资源的,可放宽至在职本科学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
10	贸易金融部	助理产品经理-产品推广及创新	1	<p>(一) 负责保函产品的市场调研与分析,包括手机整理内外部政策和市场信息,组织开展政策研究和产品市场调研,研究保函产品发展措施;</p> <p>(二) 负责组织开展保函产品重点目标客户的产品营销推广工作,并指导和督促辖内行贯彻落实保函产品营销推广有关工作要求;</p> <p>(三) 负责保函产品的创新和推广,包括制定创新计划,组织开展新产品的立项评估、设计和组合包装、系统测试、投产上市、宣传推广及后评价等工作。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历,有丰富银行从业经验、客户资源的,可放宽至在职本科学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>

序号	部门	职位名称	职数	主要职责	任职资格
11	渠道管理部	助理产品经理 -网络金融	1	<p>(一) 负责网络金融创新产品研发(包括需求分析、方案设计、验收测试等)以及落地投产工作;组织互联网金融市场分析与调研;</p> <p>(二) 负责网络金融业务商户拓展、管理以及跟踪服务,协调和配合相关部门做好网络金融商户的协调、准入、签约和服务工作;</p> <p>(三) 负责组织开展市场营销与宣传推广活动,包括组织实施产品与服务的品牌建设、形象包装、广告宣传、市场营销组合方案;</p> <p>(四) 协助辖内行进行网络金融商户拓展、业务发展的营销支持及培训指导。</p>	<p>(一) 全日制大学本科及以上学历,计算机、电子商务、互联网金融类专业为佳;</p> <p>(二) 熟悉互联网金融业务流程及互联网发展情况,在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(三) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,责任心强,具有良好的团队合作意识,善于跨部门协调沟通;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
12	渠道管理部	助理业务经理 -渠道管理	1	<p>(一) 负责制定全辖渠道发展策略和渠道布局的年度计划和长期发展策略;</p> <p>(二) 负责全辖网点的设立、升格、撤销、迁址、临时歇业等规划及管理;</p> <p>(三) 负责全辖物理网点和自助设备建设、搬迁以及改造管理;</p> <p>(四) 负责渠道建设年度预算及专项费用管理。</p>	<p>(一) 全日制本科(含)以上学历,计算机、信息工程、统计、运筹、应用数学、建筑设计类专业为佳;</p> <p>(二) 熟悉商业银行渠道管理业务,具有商业银行网点规划管理、业务管理或产品研发经验,能独立完成全渠道数据挖掘和文字分析工作;</p> <p>(三) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,责任心强,具有良好的团队合作意识,善于跨部门协调沟通;</p> <p>(四) 不超过35周岁。</p>
13	稽核部	助理稽核经理 -综合管理	1	<p>(一) 参与组织实施稽核业务检查,负责根据项目具体安排,承担制定检查计划和方案、实施检查程序、编写工作底稿、提出稽核建议、撰写稽核报告和项目小结、整理档案等工作;</p> <p>(二) 参与对稽核检查发现问题进行整改监督;</p> <p>(三) 参与对稽核检查技巧、方法进行总结、归纳;</p> <p>(四) 参与对稽核成果进行汇总分析、研究;</p> <p>(五) 参与起草各类综合性稽核工作报告、材料。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历;</p> <p>(四) 不超过35周岁;</p> <p>(五) 有审计机构、四大会计师事务所工作经历的优先;</p> <p>(六) 具有较强的信息加工、整理和文字表达能力。</p>
14	中小企业部	产品经理 -投资联动	1	<p>(一) 负责对国家及区域科技产业、科技与金融结合相关政策及市场信息进行收集和 research,依据政策及变化拟定科技金融发展规划及投资联动业务方案;</p> <p>(二) 负责科技金融投资联动合作渠道开拓与维护,与投行、券商、VC/PE等机构对接,整合渠道资源支持业务开展;</p> <p>(三) 负责投资融合等资本市场关联产品如投联贷、资产证券化及科技金融专属产品的开发及落地推广,整合商业银行与投资银行资源,为客户提供股权融资+债权融资+资本市场的全方位金融服务方案。</p>	<p>(一) 在银行、金融同业或专业机构从事相应专业或管理工作,相关业务经验丰富、既往工作业绩和表现良好;</p> <p>(二) 至少具有4年以上相关专业或管理工作经验,全日制硕士研究生及以上学历且学制为两年以上的,可相应减少一年年限;</p> <p>(三) 全日制大学本科及以上学历;</p> <p>(四) 中级经理不超过30周岁,助理经理不超过28周岁。</p>
15	中小企业部	助理客户经理 -尽责审查	1	<p>(一) 负责科技信贷项目尽责审查,对授信项目发起的规范性和风险进行专业审查和评估;</p> <p>(二) 负责科技信贷相关政策和制度的培训推广,引导辖属机构落实省行政政策导向,开展具有针对性的业务培训,提高业务发起质量;</p> <p>(三) 按总行制度开展现场尽责,深入企业,了解企业实际的资金需求与我行授信的匹配情况。</p>	<p>(一) 全日制大学本科及以上学历;</p> <p>(四) 中级经理不超过30周岁,助理经理不超过28周岁。</p>